

Hackatón

EDICIÓN NEUQUÉN

LIENZO DE MODELO DE NEGOCIOS

**RECUERDEN DESCARGAR O COPIAR ESTE DOCUMENTO ANTES
DE EDITAR**

*Una vez finalizado deben cargarlo **EN PDF** a
www.hackatonpae.com botón **CARGAR ENTREGABLES***



socialab

 **CENTRO PYME
ADENEU**
AGENCIA DE DESARROLLO
ECONÓMICO DE NEUQUÉN

NEUQUÉN
PROVINCIA **JUNTOS
PODEMOS
MÁS**

**Pan American
ENERGY**

Socios clave



¿Quiénes son nuestros socios clave?
¿Cuáles son nuestros socios clave?
¿Qué recursos clave están a nuestro alcance?
¿Qué actividades clave realizan los socios?

Indicaciones para socios:
- Descripción de socios
- Descripción de actividades
- Descripción de recursos

Actividades clave



- Adecuación Metalúrgica Modulo
- Instalación de divisiones y estantes
- Armado de cañerías y sistema de riego hidropónico
- Adquisición de soluciones modificadoras de variables
- Búsqueda y selección de semillas y sustrato
- Sistematización de control

Recursos clave

¿Qué recursos clave requieren para la producción de valor?
¿Qué recursos clave de distribución, producción, etc. necesitan?
¿Qué recursos clave?

Recursos clave:

- Descripción de recursos clave
- Descripción de actividades clave
- Descripción de recursos clave



Propuestas de valor



Venta de módulo de producción de vegetales de hoja bajo hidroponía y variables condicionadas. Considera la asistencia técnica y la posibilidad de alquiler o leasing

Venta de vegetales de hoja producida en la isma región bajo la técnica de hidroponía durante todo el año

Relaciones con clientes



¿Qué tipo de relación queremos establecer con nuestros clientes?
¿Qué tipo de relación queremos establecer con nuestros clientes?
¿Qué tipo de relación queremos establecer con nuestros clientes?
¿Qué tipo de relación queremos establecer con nuestros clientes?

Relaciones con clientes:

- Descripción de relaciones con clientes
- Descripción de relaciones con clientes
- Descripción de relaciones con clientes

Segmentos de cliente



Restaurantes
Empresas proveedoras de servicios de catering dedicadas a la provisión de alimentos en zonas alejadas.

Productor aficionado que demanda productos de alta calidad dentro de las ciudades con espacio reducido y durante todo el año

Provedores de verduras localidades de la región

Estructura de costes

¿Cuáles son los costos más importantes asociados a nuestra actividad de negocio?
¿Cuáles son los costos más importantes?
¿Cuáles son los costos más importantes?

Estructura de costes:

- Descripción de estructura de costes
- Descripción de estructura de costes
- Descripción de estructura de costes
- Descripción de estructura de costes



Fuentes de ingresos



Alquiler del sistema con una atención mensual
Venta del sistema con módulo completo
Capacitación de usuarios de sistemas modulares de producción

Problema: oferta limitada de vegetales de hoja de alta calidad de producción local, sin agroquímicos durante todo el año.

Producto: Provisión de módulos de producción de alimentos vegetales en situaciones adversas mediante el acondicionamiento de las variables requeridas y la posibilidad de cultivarse localmente durante todo el año.